



**MODERNE
NAHVERSORGUNG
AUF DEM LAND**

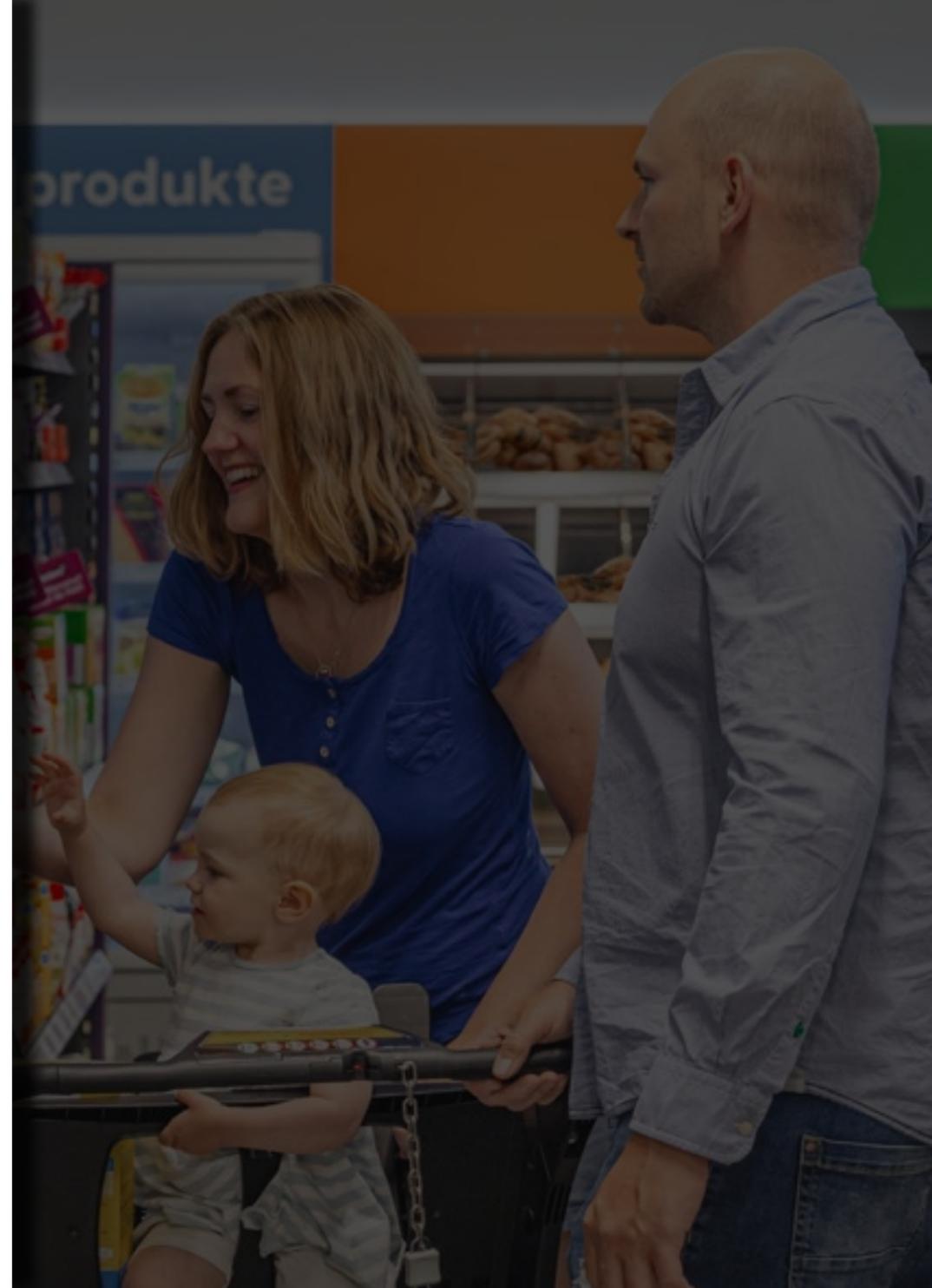


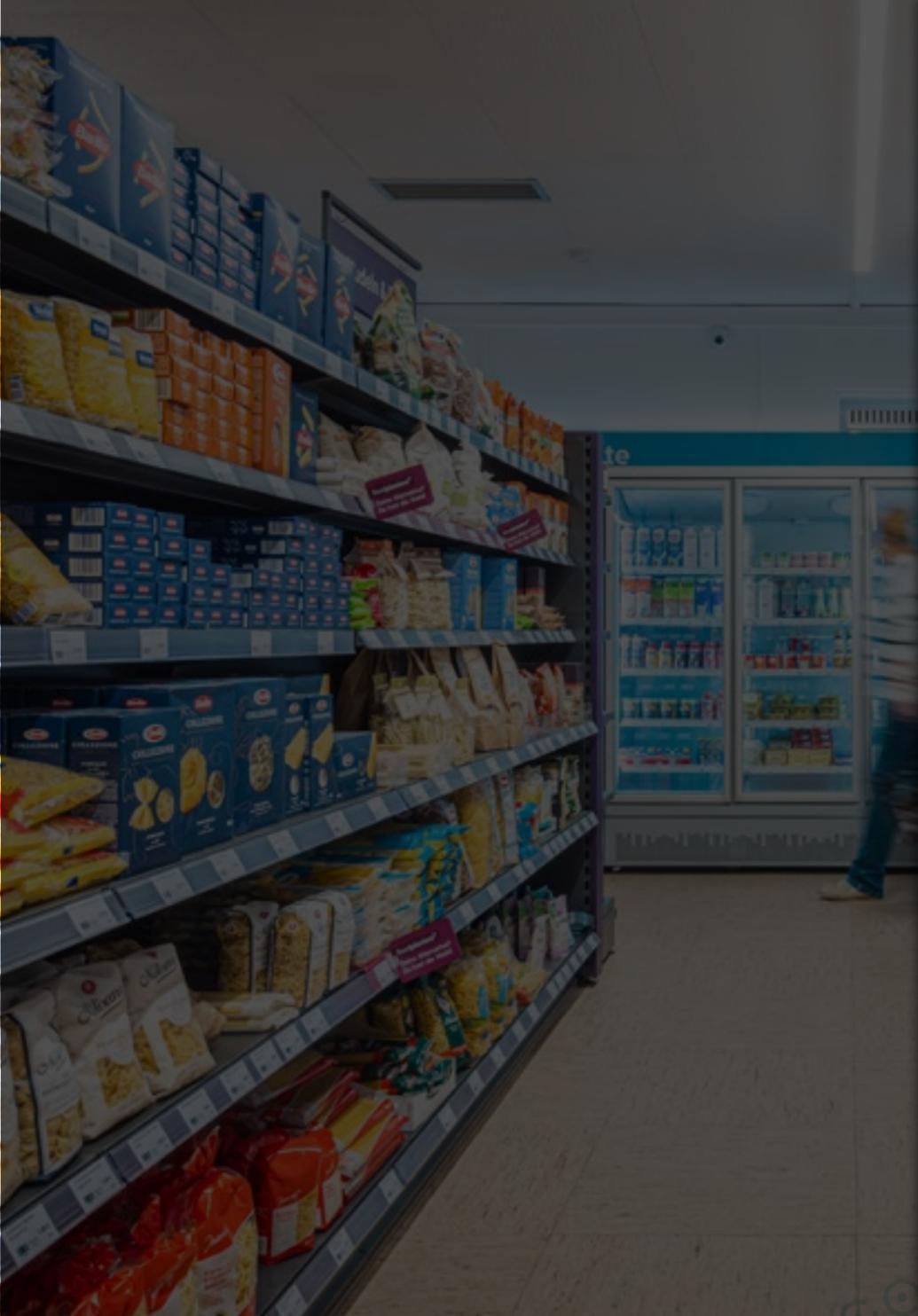
IN LÄNDLICHEN REGIONEN STERBEN DIE SUPERMÄRKTE AUS.

**MEHR ALS 3.000 ORTE IN
DEUTSCHLAND SIND MIT DIESEM
PROBLEM KONFRONTIERT –
DAS BETRIFFT RUND 20 MILLIONEN
MENSCHEN IN DÖRFERN.**

Nahversorgung ist ein relevantes Bedürfnis für
Bewohner ländlicher Regionen, und besonders
für in der Mobilität eingeschränkte Senioren.

Eine Haushaltsvollversorgung in kleinen
Gemeinden fördert den Zuzug junger Menschen
und lässt Ältere in ihrem Ort gut versorgt sein.





TANTE ENSO BIETET EINE LÖSUNG FÜR DIESES DEUTSCHLANDWEITE PROBLEM:

**DURCH DIE FUSION AUS
NAHBAREM TANTE EMMA-LADEN
UND HOCHMODERNEM SUPERMARKT,
DER 24/7 GEÖFFNET IST.**

Nicht rein digital, sondern mit Personal,
kommt nicht nur die Nahversorgung,
sondern auch wieder ein sozialer
Treffpunkt in das Dorf.



DIE LÖSUNG, BEI DER DER MENSCH IM MITTELPUNKT STEHT.

WENN ES SO EINFACH WÄRE, EINEN SUPERMARKT AUF DEM LAND ZU BETREIBEN, DANN HÄTTEN 3.000 ORTE BEREITS EINEN VON HERKÖMMLICHEN HANDELSKETTEN.

Doch zu einem hochattraktiven Einkaufsangebot gehört aufgrund der geringen Einwohnerzahl auch ein sehr kostenschlankes Betriebssystem.

Das bedeutet: Wenig Fläche – ein Modell, das von den großen Supermärkten nicht bespielt wird.

Tante Emma hingegen hat geringe Betriebskosten, aber kein attraktives Vollversorgungsangebot, da sie nur ein kleines Sortiment mit hohen Preisen vorhält.

Das Supermarktmodell von Tante Enso füllt diese Lücke:

Wir sind ein Vollversorger in ländlichen Regionen und halten die Betriebskosten durch die geringe Fläche und limitierte Öffnungszeiten mit Personal (20h/Woche) gering. Modern, digital und nahbar – die kostenlose Tante Enso-Karte ermöglicht 24/7 Einkaufen an einer Selfcheckout-Kasse, bei einem Sortiment von durchschnittlich 3.500 Artikeln. Das Dorf bestimmt selbst, zu welchen Zeiten die Tante Enso-Filialmitarbeiter vor Ort sind, für den Einkauf wie gewohnt. Ebenso bestimmt das Dorf, welche Produkte aus der Region im Sortiment vorhanden sind. **„Einkaufen wie bisher, nur viel besser!“ ist die zentrale Idee: Einkaufen, wie du es gelernt hast – oder wann und wie du willst!**



„Es ist einfach schön, dass ich hier zu meinem Tante Enso übergehen kann, um einzukaufen, denn ein Auto habe ich nicht mehr und meine Kinder wohnen weit weg und können mich nicht versorgen. Hier kriege ich alles, was ich brauche, und treffe auch immer mal Bekannte.“

Helga Niefind
Schnegas mitälteste Bürgerin und Kundin



„Einkaufen in so einem kleinen Ort ist an sich schon super, aber dass wir als regionaler Produzent unsere Waren dort und in weiteren Filialen im Umkreis verkaufen können, ist für alle eine gute Sache. Kurze Wege und frisch vom Acker, so soll's sein.“

Lukas Heitsch
Lokaler Produzent vom Hof Heitsch



„Einen Supermarkt im Ort zu haben ist für unseren Ort ein gemeinschaftliches Herzensprojekt. Dass dies mit dem Konzept von Tante Enso, der in unserem Wierener Neubau eine Ladenfläche mieten wird, möglich ist und wir darüber hinaus so viel am Supermarkt mitgestalten können, ist für ganz Wieren und die Dörfer drumrum ein Gewinn.“

Karl-Heinz Fabian
Vorsitzender Dorfinitiative Wieren2030



„Es ist für mich immer wieder berührend zu sehen, was wir für ein Dorf und deren Menschen konkret tun, wenn ein Tante Enso eröffnet. Daran teilzuhaben und so etwas Großes zu ermöglichen, finde ich einfach wichtig.“

Waltraud Stolle-Beneke
Investorin und Bauherrin



„Ich habe für 3.000 Euro Anteile an der Genossenschaft erworben, weil ich diese Idee unterstützen will. Besser kann man sein Geld kaum anlegen: Gesellschaftlicher Mehrwert, klasse Geschäftsmodell und attraktive Vorteile! Einer der Gründe, warum ich mich als Sparkassenvorstand a.D. auch in den Enso-Aufsichtsrat habe wählen lassen.“

Thomas Fürst
Aufsichtsratsvorsitzender der myEnso Teilhaber eG



„Mit meinen Produkten habe ich im Online-Shop und in den stationären Tante Ensos eine fantastische erste Verkaufsplattform erhalten. Das Herstellerprogramm der foodpioniere ist einzigartig und hat sein Versprechen wahrgemacht, mir und meinen guten Produkten beim Start auf dem Markt zu helfen.“

Nils Schröder
Hersteller und foodpionier, guteseis



„Enso bedeutet für mich im Lebensmitteleinzelhandel das David gegen Goliath-Prinzip, kleine Hersteller gegen große Konzerne. Mit vielen Teilhabern der Genossenschaft die Einkaufswelt der Lebensmittel mit zu beeinflussen und hier gemeinsam für dieses Ziel anzutreten, das ist schon stark.“

Doris Schmidt-Krumpelmann
Gesellschafterin



„Es geht in unserem Tante Enso sehr familiär zu, man kennt sich im Dorf eben und beim Einkaufen wird auch gern mal geschnackt. Wohnen und Arbeiten in so einem kleinen Ort ist schon sehr praktisch für die meisten unserer Mitarbeiter, und die Idee des kleinen Supermarkts ist wirklich groß.“

Sandra Wichmann
Tante Enso Filialeitung Drangstedt

ENSO – MEINE ENTSCHEIDUNG

WIR GLAUBEN DARAN, DASS DER MENSCH VIELE DINGE DES LEBENS SELBST ENTSCHEIDEN MÖCHTE – UND GEBEN IHM MIT UNSEREM GESCHÄFTSMODELL BEIM LEBENSMITTELEINKAUF DIE MÖGLICHKEIT DAZU.

Enso ist ein rein bremisches Unternehmen mit über 200 Beschäftigten, das 2016 von uns, Norbert Hegmann und Thorsten Bausch, gegründet wurde. Zunächst als Online-Shop mit eigener Logistik an den Start gegangen, wird die Idee des stationären Tante Enso-Markts auf dem Land seit 2019 weiter vorangetrieben. Ende 2023 sind über 30 Filialen deutschlandweit in Betrieb. Das von den Menschen vor Ort mitgewählte Sortiment steht dabei ebenso im Fokus wie eine Auswahl an foodpionieren (kleine Start-ups und Manufakturen mit klima- oder gesundheitsfreundlichen Alternativprodukten) und auch regionale Hersteller aus dem Umkreis, die ebenfalls von den Menschen vor Ort bestimmt werden. Genossenschaftlich organisiert, bieten wir so unseren Teilhabern und Kunden ein Mitspracherecht in vielen Entscheidungen.



„Es ist einfach schön, dass ich hier zu meinem Tante Enso übergehen kann, um einzukaufen, denn ein Auto habe ich nicht mehr und meine Kinder wohnen weit weg und können mich nicht versorgen. Hier kriege ich alles, was ich brauche, und treffe auch immer mal Bekannte.“

Helga Niefind
Schnegas mitälteste Bürgerin und Kundin

„Einkaufen in so einem kleinen Ort ist an sich schon super, aber dass wir als regionaler Produzent unsere Waren dort und in weiteren Filialen im Umkreis verkaufen können, ist für alle eine gute Sache. Kurze Wege und frisch vom Acker, so soll's sein.“

Lukas Heitsch
Lokaler Produzent vom Hof Heitsch



„Einen Supermarkt im Ort zu haben ist für unseren Ort ein gemeinschaftliches Herzensprojekt. Dass dies mit dem Konzept von Tante Enso, der in unserem Wierener Neubau eine Ladenfläche mieten wird, möglich ist und wir darüber hinaus so viel am Supermarkt mitgestalten können, ist für ganz Wieren und die Dörfer drumrum ein Gewinn.“

Karl-Heinz Fabian
Vorsitzender Dorfiniative Wieren2030



„Ich habe für 3.000 Euro Anteile an der Genossenschaft erworben, weil ich diese Idee unterstützen will. Besser kann man sein Geld kaum anlegen: Gesellschaftlicher Mehrwert, klasse Geschäftsmodell und attraktive Vorteile! Einer der Gründe, warum ich mich als Sparkassenvorstand a.D. auch in den Enso-Aufsichtsrat habe wählen lassen.“

Thomas Fürst
Aufsichtsratsvorsitzender der myEnso Teilhaber eG



„Enso bedeutet für mich im Lebensmitteleinzelhandel das David gegen Goliath-Prinzip, kleine Hersteller gegen große Konzerne. Mit vielen Teilhabern der Genossenschaft die Einkaufswelt der Lebensmittel mit zu beeinflussen und hier gemeinsam für dieses Ziel anzutreten, das ist schon stark.“

Doris Schmidt-Krumpelmann
Gesellschafterin

WARUM DER MENSCH IM MITTELPUNKT STEHT?

Selbstbestimmung gehört zum menschlichen Selbstverständnis unserer Demokratie* – dazu gehört auch das Einkaufen von Lebensmitteln, mit einer Auswahl, die nicht nur von Konzernen vorgegeben, sondern vom Konsumenten mitbestimmt wird. Durch die digitale Einrichtung der Tante Enso-Filialen wird auch der Zeitpunkt des Einkaufens nicht mehr vorgegeben. So erhält der Mensch mehr Freiheit in seiner Lebensgestaltung zurück.

(*F.W. Steinmeier, Zur Zukunft der Demokratie, 2022)

DIE BEDEUTUNG VON ENSO

Enso ist das japanische Wort für Kreis. Für uns symbolisiert der Kreis die Gemeinschaft, und dabei steht im Mittelpunkt der Mensch.

Bei uns erhält der einzelne Mensch als Teilhaber eine Stimme und ist gleichzeitig Mitgestalter einer gemeinsamen, demokratischen Sache. Versucht man, einen Kreis zu zeichnen, ist dieser nie perfekt – eine beliebte Übung unter Zen-Mönchen, die es immer wieder von Neuem versuchen. Auch wir sind nie perfekt, denn wir lernen jeden Tag von anderen Menschen etwas dazu – deswegen ist der Kreis offen.



NUR IN DER GEMEINSCHAFT ERREICHEN WIR AUCH GEMEINSAME ZIELE.

WARUM & WIE WIR DAS EINKAUFEN VERBESSERN WOLLEN?



NAHVERSORGUNG AUF DEM LAND:

Tante Enso bietet wieder eine Haushaltsvollversorgung für alle, die in ihren Lebensräumen von herkömmlichen Ketten nicht mehr bedacht werden.

FOODPIONIERE:

Wir geben kleinen Herstellern eine echte Chance. foodpioniere bieten oftmals eine (bessere/nachhaltigere) Alternative zu herkömmlichen Produkten.

DEINE ENTSCHEIDUNG:

Mit deinem Einkaufskorb kannst du die Welt verändern, denn dein Einkaufsverhalten hat eine Wirkung. Du erhältst in der Welt des Lebensmitteleinzelhandels eine mündige Stimme zurück.



DEINE MITGESTALTUNG IST ENTSCHEIDEND!

Gemeinsam wollen wir die Lebensmittelwelt verändern und daher sollen unsere Kunden in aller Konsequenz ein Mitbestimmungsrecht haben. Denn wer weiß besser als der Mensch selbst, wie besseres Einkaufen aussehen soll?

MITGESTALTUNG VOR DER ERÖFFNUNG:

DIE CO-CREATION: SCHON WÄHREND DER PLANUNG DEINES TANTE ENSO-SUPERMARKTS BIST DU ALS TEILHABER AN DER MITGESTALTUNG BETEILIGT.

- Zu welchen Uhrzeiten an welchen Werktagen soll dein Tante Enso mit Personal besetzt sein?
- Wie soll dein Tante Enso aussehen?
- Welche Produzenten aus der Region sollen verkauft werden?

Unsere regionalen Produzenten nennen wir „Lokaler Held“. Das sind Lieferanten nur aus deiner Region: Für Obst & Gemüse, für Molkereiprodukte, Fleisch- und Wurstwaren oder Backwaren. Wer liefert Erdbeeren oder Spargel zur Saison? Gibt es bei euch Brauereien, Kaffeeröstereien, Hersteller von anderen Waren, die ihr schätzt? Diese Infos sammeln wir bereits in der Co-Creation, um zur Eröffnung eure meistgenannten regionalen Produzenten im Regal zu haben.



DEINE MITGESTALTUNG NACH DER ERÖFFNUNG

TANTE ENSO SOLL DEIN PERSÖNLICHER LIEBLINGSORT ZUM EINKAUFEN WERDEN. WIR FRAGEN DICH:

- Was sind deine Lieblingsprodukte?
- Was brauchst du für deinen Großeinkauf?
- Welche Preise möchtest du zahlen?

Du sagst uns, wie und was du einkaufen möchtest. Auf der Wunsch-dir-was-Tafel in deinem Tante Enso nennst du uns zusätzliche Produktwünsche. Ganz demokratisch setzen wir die meistgenannten Wünsche um. So funktioniert bei Tante Enso die Mitgestaltung deiner besseren Einkaufswelt! Deswegen ist kein Tante Enso wie der andere, denn jeder Ort und seine Menschen sind anders.



DAS TREIBT UNS AN:



DER MENSCH STEHT KONSEQUENT IM MITTELPUNKT!

Du sollst beim Einkaufen das Sagen haben und dein bestes Einkaufen mitgestalten.



KLEINE HERSTELLER BEKOMMEN BEI UNS EINE ECHTE CHANCE!

foodpioniere stehen für das David gegen Goliath-Prinzip – mit ihrem Kauf veränderst du die Vielfalt im Regal, gegen industrielle Massenware.



JEDER SOLL ZU JEDER ZEIT AN JEDEM ORT BESTENS EINKAUFEN KÖNNEN!

Tante Enso ist überall dort, wo Nahversorgung richtig fehlt und echte Nachfrage besteht!





WIE GEBEN WIR DIR EINE STIMME? – MIT UNSERER GENOSSENSCHAFT!

Dazu haben wir die myEnso Teilhaber eG gegründet. Unser Ziel sind mindestens 1 Mio. Unterstützer, denen wir eine laute, machtvolle Stimme auf dem Markt geben. Mit jeder Stimme wird gemeinsam eine Veränderung der Lebensmittelwelt herbeigeführt.

ALS TEILHABER HAST DU NICHT NUR EINE STIMME, SONDERN VIELE WEITERE VORTEILE:

Mit einem Genossenschaftsanteil für 100 Euro pro Anteil profitierst du von mehreren Vorteilen beim Einkaufen.

- Jährlich 5 Euro Einkaufsguthaben pro Anteil (das entspricht einer Rendite von 5 % pro Anteil)
- 2–4 % Gutschrift für jeden Einkauf – abhängig von der Anzahl der erworbenen Anteile
- Das Guthaben durch Cashback oder Jahresanteil kommt automatisch auf dein Konto
- Zurückzahlung des Anteils/der Anteile nach Kündigung ohne Abzug bisher genutzter Vorteile
- Übersicht deiner Anteile in deinem Kundenkonto
- Anteile sind vererb- und überschreibbar



WAS EINER ALLEIN NICHT SCHAFFT, SCHAFFEN VIELE GEMEINSAM!

Das ist die kraftvolle Idee der Gemeinsamkeit und somit die der Genossenschaften. Denn nur in Gemeinschaft kann man Dinge bewegen und erreichen: Wie zum Beispiel einen mitgestalteten, hochmodernen Supermarkt auf dem Land zu haben.



DU ENTSCHEIDEST MIT FÜR DEINEN ORT!

MIT MINDESTENS 300 TEILHABERN AUS EUREM ORT KOMMT TANTE ENSO AUCH ZU EUCH.

Warum diese Zahl?

Weil wir so klar erkennen können, dass ihr den Tante Enso in eurem Ort auch wirklich wollt, denn: Die großen Handelsketten sind nicht an kleinen Orten mit kleiner Fläche interessiert. Umso wichtiger ist, dass euer Einkaufsverhalten dauerhaft dazu beiträgt, dass die örtliche Nahversorgung in Form von Tante Enso auch bleiben wird. Denn nur, wer dort auch später einkauft, stellt sicher, dass die örtliche Nahversorgung auch bleibt. Mehr als 300 Teilhaber signalisieren uns ein klares „Ja!“.

- Je mehr Teilhaber, umso größer ist der Bedarf
- Jeder Antrag bedeutet eine Stimme für Tante Enso
- Jeder Antrag heißt, ein Mensch will im Tante Enso einkaufen
- Jeder Antrag bedeutet, dass du besseres Einkaufen mitbestimmst





WAS BEDEUTET TANTE ENSO FÜR DICH UND DEINEN ORT?

Die Idee von Tante Emma bringt menschliche Nähe zurück. Das Personal ermöglicht Einkaufen wie gewohnt, mit einem Schnack über die Ladentheke. Ein Supermarkt ist immer auch Ort der Begegnung und es werden lokale Bedürfnisse erfüllt.

Durch die Kombination von Tante Emma vor Ort und unserem Online-Shop als digitaler Supermarkt im Hintergrund, bieten wir ein hochattraktives Angebot, vollständige Nutzbarkeit für jeden, gute Preise und geringe Betriebskosten.

Selfcheckout Kasse



- **Einkaufen, wann du willst:** 24/7 an 365 Tagen im Jahr zu üblichen Supermarktpreisen
- **Einkaufen, wie du willst:** zu personalbesetzten Zeiten oder nachts um 3 Uhr, per Vorbestellung aus dem Online-Shop oder analog aus dem Regal
- **Wertschöpfung in deinem Ort:** Tante Enso schafft Arbeitsplätze und zahlt die Gewerbesteuern in deinem Ort
- **Integration lokaler und regionaler Anbieter ins Sortiment:** all das gestaltest du mit
- **Unsere foodpioniere bieten eine Produktalternative:** oft nachhaltig und/oder fair hergestellte Bioprodukte, die neben dem Standardsortiment angeboten werden

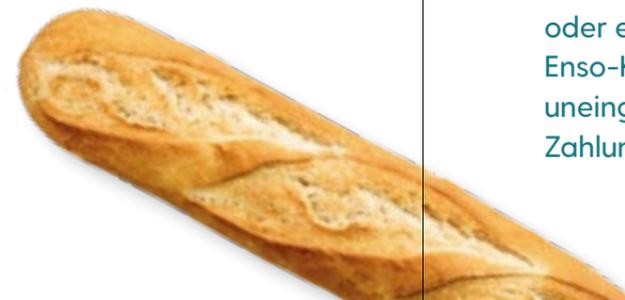


ENDLICH WIEDER EINE VOLLVERSORGUNG IN DEINEM ORT!

Du musst nicht mehr woanders einkaufen und mehrere Kilometer Fahrtweg zurücklegen, wenn Tante Enso in deinem Ort ist: **Tante Enso schließt mit mindestens 3.000 Artikeln die Versorgungslücke komplett und bietet dir gleichzeitig ein einzigartiges Sortiment.**

TANTE ENSOS SORTIMENT BAUT AUF VIER SÄULEN:

- 60–70 % klassisches Supermarktsortiment (Dies beinhaltet auch Preiseinstiegsprodukte, also das „Discountersortiment“)
- 15–20 % regionale und lokale Produkte als Ergänzung zum Supermarktsortiment
- 15–20 % foodpioniere-Produkte (Start-ups, Manufakturen) als womöglich bessere, aber unbekanntere Alternative zu den industriellen Marktführern



UNEINGESCHRÄNKTE FREIHEIT – EINKAUFEN WANN DU WILLST!

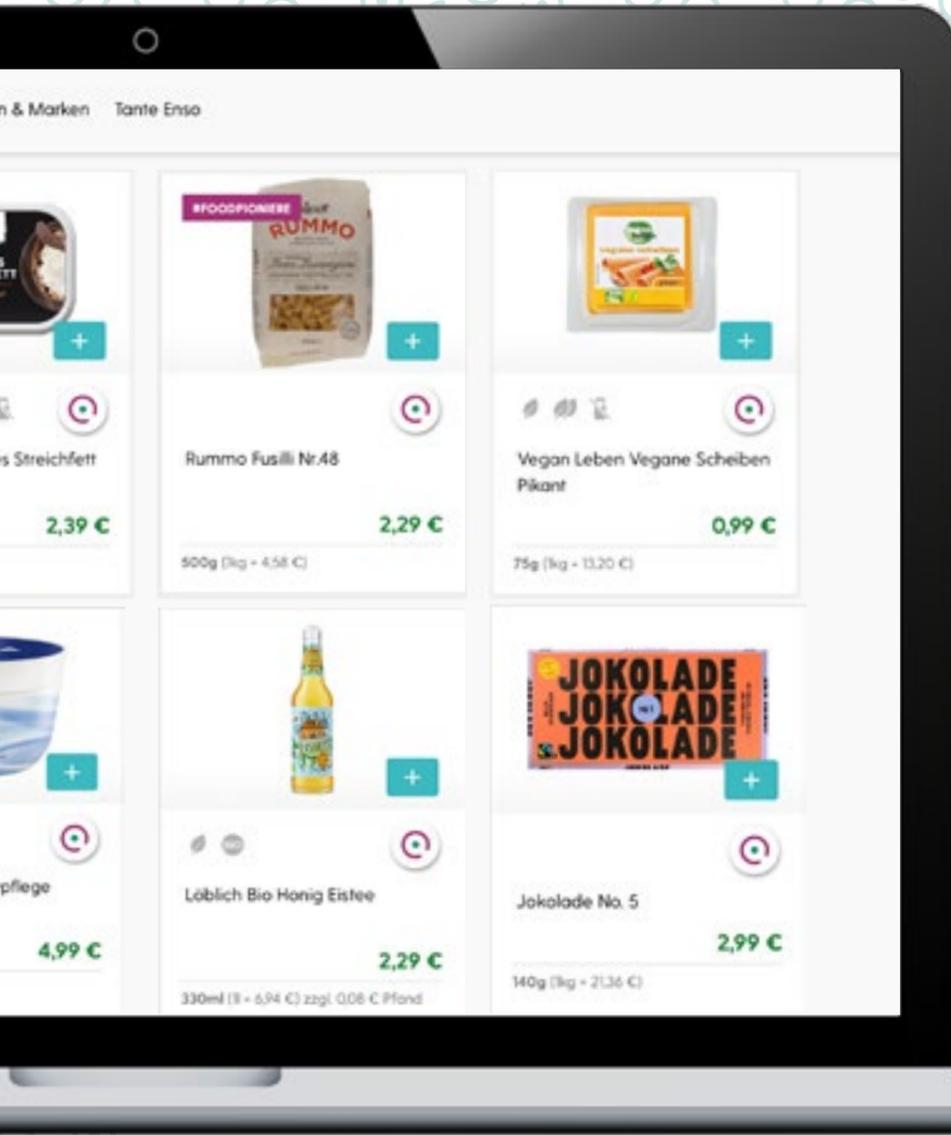
Dank 24/7 musst du dich an keine Öffnungszeiten halten und kannst – deinem eigenen Zeitplan folgend – einkaufen, wann immer du willst.

Die Tante Enso-Karte: Der Schlüssel zu deiner Rund-um-die-Uhr-Freiheit! Ob es die Gummibärchen zu Mitternacht sind oder ein Glas eingelegte Gurken Sonntag mittags – mit der Tante Enso-Karte hast du deutschlandweit in jeder Tante Enso-Filiale uneingeschränkt Zutritt. Die Karte fungiert als Türöffner und Zahlungsmittel gleichermaßen. Hinterlegt ist ein Lastschrift-

mandat. Alternativ kannst du per vorher festgelegtem und aufgeladenem Guthaben einkaufen. Für Familien gibt es auch die Option der Familienkarte.

Guthaben kannst du während der personalbesetzten Öffnungszeiten an der Kasse aufladen. An der Selfcheckout-Kasse wird deine Tante Enso-Karte erfasst, du scannst deinen Einkauf, wählst die Zahlungsmethode aus und bist fertig. Die Tante Enso-Karte ist erst ab 18 Jahren erhältlich. Eltern, die Minderjährige damit einkaufen lassen, tragen die Verantwortung.





TANTE ENSO HAT NOCH MEHR AUSWAHL – EINKAUFEN ONLINE

UNEINGESCHRÄNKTE FREIHEIT – EINKAUFEN WANN, WIE UND WAS DU WILLST!

Insgesamt rund 15.000 Artikel für dich: Tante Enso hat im Online-Shop noch viel mehr Auswahl zu bieten.

Hinter Tante Enso steht unser Online-Shop: Ein umfangreiches Sortiment zum Bestellen, aus dem du wählen kannst, um es dir liefern zu lassen, sollte dein Wunschprodukt in deiner Filiale nicht im Regal stehen. Gilt nicht für Tiefkühl-Waren – die gibt es nur in deiner Filiale!

- Einkaufen und bestellen per Click & Collect, je nach Standort bereits direkt nach Eröffnung möglich
- Einkaufen und bestellen per Lieferdienst zu dir nach Hause
- Neue Produkte wie foodpioniere ausprobieren
- Das umfangreiche Sortiment nutzen



EURE LOKALEN HELDEN BEI UNS IM REGAL



REGIONALE PRODUZENTEN HEISSEN BEI UNS LOKALE HELDEN

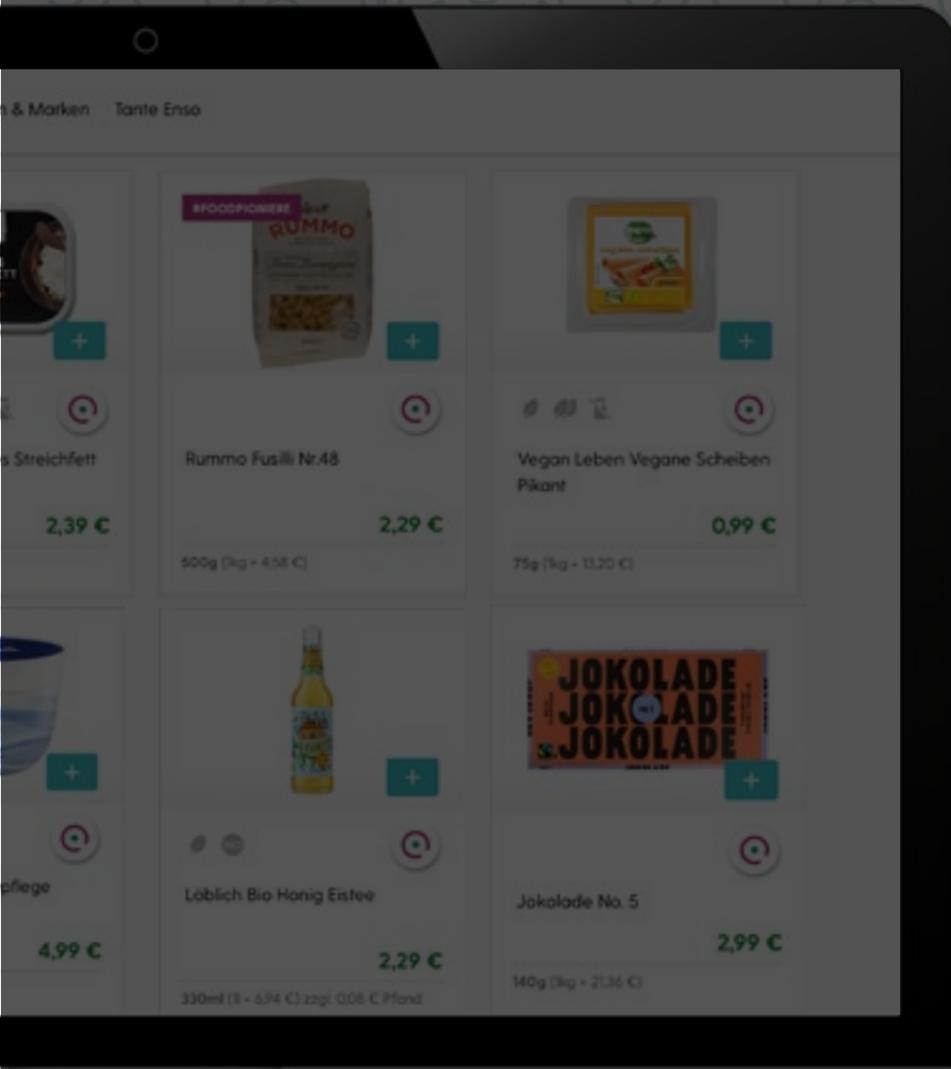
Wir wollen insbesondere Hersteller und Lieferanten aus eurer Region in das Sortiment von eurem Tante Enso integrieren. Der entscheidende Beitrag kommt auch hier von euch aus dem Ort, denn ihr empfiehlt Hersteller und Lieferanten, die ihr gerne in eurem Tante Enso sehen und kaufen wollt.

Wir nehmen dann Kontakt mit diesen gewünschten Herstellern auf und versuchen, euren Wunsch zu erfüllen.

Für alle Hersteller oder Lieferanten gibt es auch die Möglichkeit, sich selbst zu bewerben, sich im Detail zu diesem Programm zu informieren und auch zu wählen, an welchen Standorten ihre Produkte integriert werden sollen:

- Nur in einem lokalen Tante Enso?
- In allen regionalen Tante Ensos im Umkreis?
- Bundesweit verfügbar im Online-Shop?





REGIONALE PRODUZENTEN HEISSEN BEI UNS LOKALE HELDEN

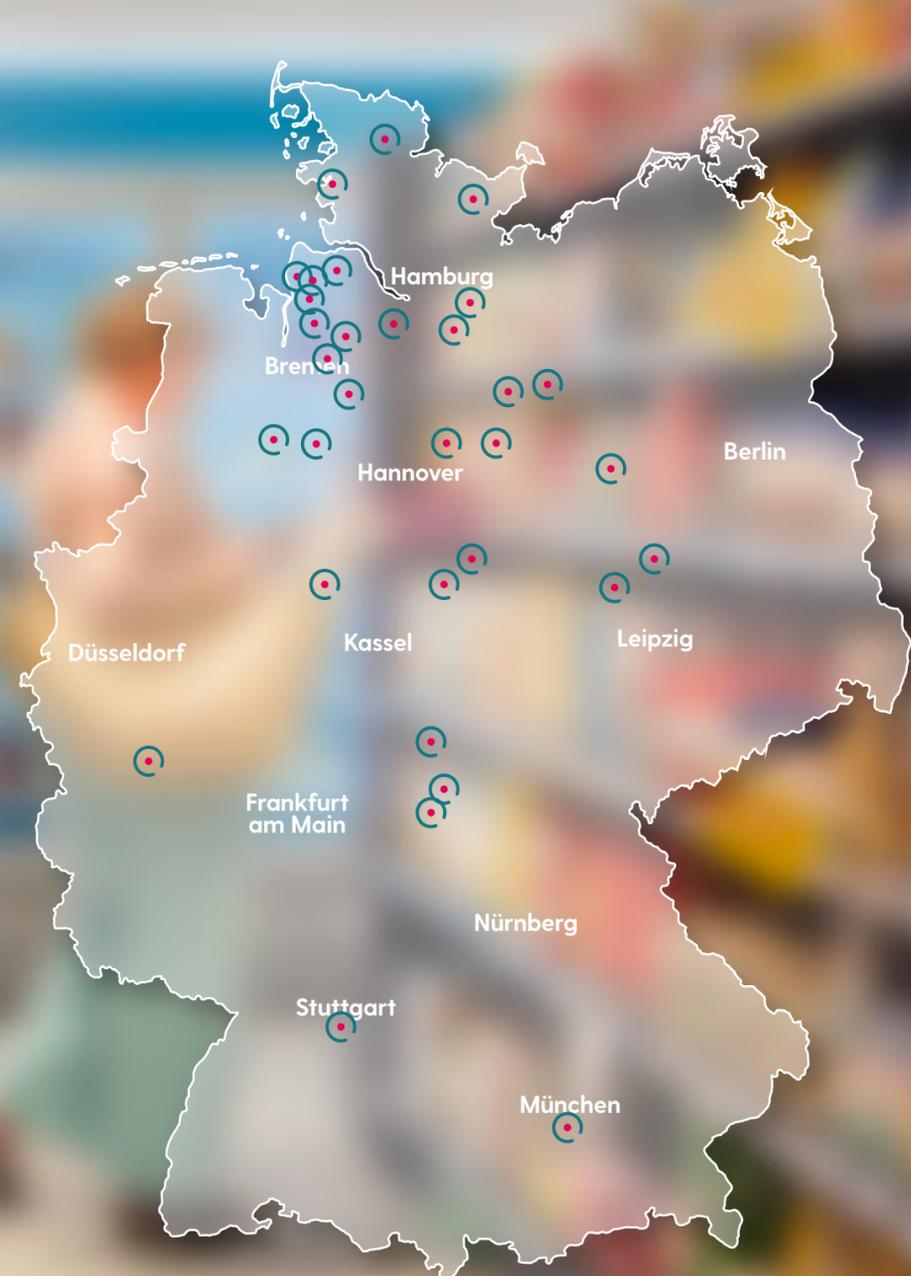
Wir wollen insbesondere Hersteller und Lieferanten aus eurer Region in das Sortiment von eurem Tante Enso integrieren. Der entscheidende Beitrag kommt auch hier von euch aus dem Ort, denn ihr empfiehlt Hersteller und Lieferanten, die ihr gerne in eurem Tante Enso sehen und kaufen wollt.

Wir nehmen dann Kontakt mit diesen gewünschten Herstellern auf und versuchen, euren Wunsch zu erfüllen.

Für alle Hersteller oder Lieferanten gibt es auch die Möglichkeit, sich selbst zu bewerben, sich im Detail zu diesem Programm zu informieren und auch zu wählen, an welchen Standorten ihre Produkte integriert werden sollen:

- Nur in einem lokalen Tante Enso?
- In allen regionalen Tante Ensos im Umkreis?
- Bundesweit verfügbar im Online-Shop?





UNSERE KRITERIEN FÜR EINEN NEUEN STANDORT

Die Deutschlandkarte mit den eröffneten Tante Enso-Standorten wächst stetig weiter. Die Bewerberliste um einen Tante Enso im Dorf ist lang – dennoch gibt es einige Kriterien zu erfüllen, damit wir euren Standort bei der weiteren Auswahl auch berücksichtigen können.

Dazu gehört, dass euer Ort mindestens 1.000–3.000 Einwohner hat (Einzugsgebiet) und sich in einem Umkreis von >5 Kilometern kein anderer Lebensmittelmarkt befindet.

Wir kooperieren gerne mit im Ort bereits vorhandenen Anbietern wie Bäcker oder Fleischer und integrieren diese Waren im Tante Enso, wenn gewünscht. Es soll für den Ort eine Gewinner-Situation und keine Konkurrenz durch Tante Enso entstehen.

Eine Bestandsimmobilie zur Nutzung des Tante Enso oder ein freies Grundstück sind beim Entstehungsprozess deutlich hilfreich.



HIER FINDEST DU ALLE SCHON ERÖFFNETEN UND GEPLANTEN FILIALEN

DU WILLST EINEN TANTE ENSO IN DEINEM ORT HABEN?

Wenn dein Ort die Grundvoraussetzungen erfüllt, sollte er sich bewerben. Nach Zusage von uns begleiten wir euch bei den nächsten Schritten.

Mit Tante Enso hast du in deinem Ort eine Haushaltsvollversorgung, kannst 24/7 mit digitalem Zutritt barrierefrei einkaufen oder die personalgeführten Zeiten nutzen. Tante Enso ermöglicht auch Senioren im Ort eine eigenverantwortliche Versorgung und erfordert keine erweiterte Mobilität jenseits der Ortsgrenzen. Mit integrierten anderen Dienstleistern wird Tante Enso zu einem sozialem Treffpunkt und Versorgungszentrum gleichermaßen.

DEINEM DORF FEHLT EIN TANTE ENSO? DANN BEWIRB DICH GLEICH HIER!



SERVICEPOINT HIER FINDEST DU ALLES, WAS DU BRAUCHST

DU HAST NOCH FRAGEN ODER ANREGUNGEN? WIR SIND FÜR DICH DA!

✉ info@tanteenso.de
☎ +49 421 989 673 0

ENSO eCommerce GmbH
Auf der Muggenburg 40
28217 Bremen

Vertreten durch die Geschäftsführer:
Norbert Hegmann und
Thorsten Peter Bausch

Bankverbindung
Bremische Volksbank eG
IBAN DE97 2919 0024 0045 6438 00
BIC GENODEFIH31



Entdecke alle Infos und Aktuelles zu **Tante Enso**.



Du hast Lust in unserer Produktvielfalt zu stöbern? Hier geht's **zum Onlineshop!**



Alles zur **Tante Enso-Karte** und den Antrag dafür findest du hier.



Hier findest du alles zur **myEnso Teilhaber eG** sowie den Teilhaberantrag.

EIN SPIEGELEI NACHTS UM DREI?



24/7 einkaufen bei  **tanteenso**

BESSER
einkaufen &
mitbestimmen

ENSO eCommerce GmbH
Auf der Muggenburg 40
28217 Bremen

